



# BẢN TIN IR

## Q4. 2023



# IR NEWSLETTER

Q4. 2023

# Tuyên bố miễn trừ

Những nội dung trong Bản tin IR chỉ nhằm mục đích cung cấp thông tin cho các nhà đầu tư tổ chức cũng như nhà đầu tư cá nhân của Công ty cổ phần dược phẩm Imexpharm (Hose: IMP). IMP nỗ lực đảm bảo tính minh bạch, đầy đủ và chính xác về các thông tin trong bản tin này.

IMP được miễn trừ trách nhiệm đối với tất cả hay bất kỳ thiệt hại nào liên quan đến các thông tin được đề cập trong bản tin cũng như các thông tin không chính xác, không đầy đủ hoặc không được cập nhật kịp thời. IMP có quyền thay đổi và cập nhật thông tin trong bản tin bất kỳ lúc nào mà không cần báo trước.



## Chi tiết liên hệ:

Bộ phận Quan hệ Nhà đầu tư (IR)

ĐT: (+84) 909081014

Mail: [ir@imexpharm.com](mailto:ir@imexpharm.com)

## Disclaimer

---

The contents of the IR Newsletter are intended to provide information to institutional investors as well as individual investors of Imexpharm Corporation (Hose: IMP). IMP strives to ensure transparency, completeness, and accuracy of the information in this newsletter.

IMP is exempt from any liability for any damages related to the information mentioned in the news bulletin as well as inaccurate, incomplete, or untimely information. IMP has the right to change and update information in any newsletter at any time without prior notice.



### Contact details:

Investor Relations Department

M: (+84) 909081014

Email: [ir@imexpharm.com](mailto:ir@imexpharm.com)

## ❑ **Cổ phiếu IMP chứng kiến sự đảo chiều tích cực trong tháng 12**

- Trải qua xu hướng giảm từ tháng 8 đến tháng 11/2023, cổ phiếu IMP chứng kiến sự đảo chiều tích cực trong tháng 12. Cổ phiếu IMP đang trên đà đi lên và dự kiến sẽ duy trì đà tăng này trong những tháng tới. Trong năm 2023, khối lượng giao dịch cổ phiếu trung bình khoảng 90.000 CP/ngày.
- Những dấu hiệu tích cực này không chỉ là kết quả của việc vượt qua giai đoạn suy thoái trước đó mà còn phản ánh sự tăng trưởng tích cực trong hoạt động kinh doanh của Công ty.
- Giá đóng cửa cuối tháng 12/2023 của cổ phiếu IMP đạt 56.600 đồng, tăng 3,3% so với thời điểm 30/11 và tăng 5,7% so với cuối năm 2022.

## ❑ **Doanh thu thuần trong năm 2023 tăng 21%, đạt 114% kế hoạch năm nhờ doanh thu ETC tăng trưởng 40% so với cùng kỳ năm trước và doanh thu OTC tăng trưởng 8% so với cùng kỳ.**

- Doanh thu thuần đạt 1.994 tỷ đồng trong năm 2023 với đóng góp 53% từ kênh OTC và 42,7% từ kênh ETC.
- Doanh thu OTC tăng 8% YoY nhờ nỗ lực giữ chân khách hàng, mở rộng mạng lưới và tăng trưởng mạnh mẽ các sản phẩm chủ lực.
- Doanh thu ETC vượt trội đáng kể so với thị trường với mức tăng trưởng ấn tượng YoY 40% nhờ sự phục hồi của các bệnh viện và danh mục sản phẩm mở rộng với sự tham gia của các nhà máy EU-GMP đi vào hoạt động trong các năm gần đây. IMP duy trì vị trí số 1 tại thị trường đấu thầu ETC nhóm 2 với 16,4% thị phần (1,8 lần so với công ty nội địa thứ 2).
- Thuốc kháng sinh vẫn là thế mạnh cốt lõi của IMP với đóng góp 74% vào tổng doanh thu, tuy nhiên IMP đang có những biện pháp tích cực để tăng doanh thu từ các nhóm thuốc phi kháng sinh.
- Các nhà máy EU-GMP (IMP2, IMP3 và IMP4) đã đóng góp cao hơn vào doanh thu và lợi nhuận nhờ việc tăng công suất hoạt động. 03 nhà máy EU-GMP vẫn còn nhiều dư địa để nắm bắt tăng trưởng thị trường (đặc biệt là IMP2 và IMP4).

## ❑ **Biên EBITDA trong năm 2023 được cải thiện từ 22% lên 23% nhờ doanh thu tăng trưởng mạnh dẫn đến lợi thế theo quy mô tốt hơn và đòn bẩy hoạt động cao hơn cũng như các sáng kiến tiết kiệm chi phí hiệu quả.**

## ❑ **IMP stock witnessed a positive reversal in December**

- Having undergone a downward trend from August to November 2023, IMP stock witnessed a positive reversal in December. It appears that IMP shares are on an upward trajectory and are expected to sustain this momentum in the coming months. In 2023, the average trading volume is about 90,000 shares/day.
- These positive signs are not only a result of overcoming the previous downturn but also reflect a positive growth in the company's business operations.
- The closing price of IMP stock at the end of December reached 56,600 VND, increased by 3.3% compared to November 30, and increased by 5,7% compared to the end of the year 2022.

## ❑ **Net revenue in 2023 increased by 21%, achieving 114% of annual target, thanks to 40% ETC sales YoY growth and 8% OTC sales YoY growth**

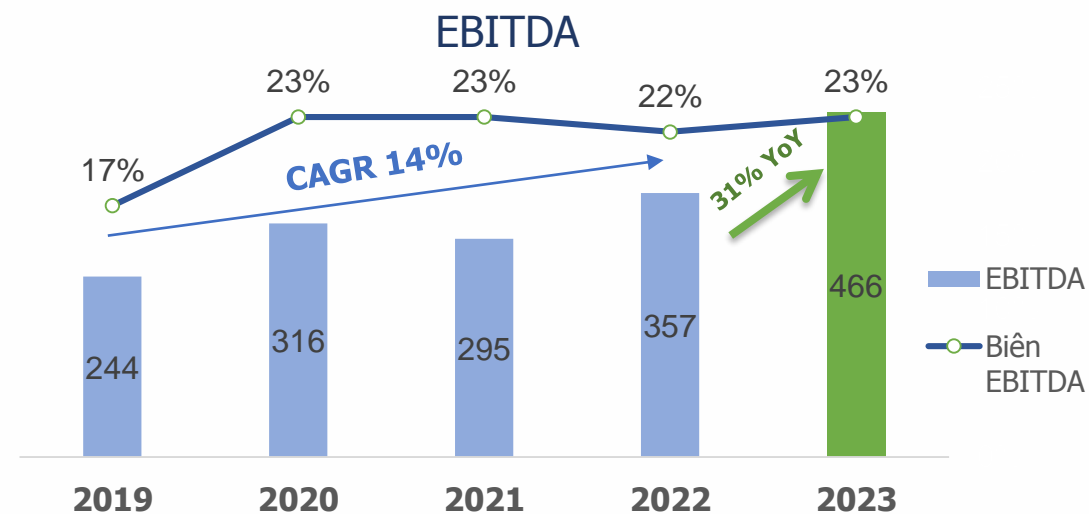
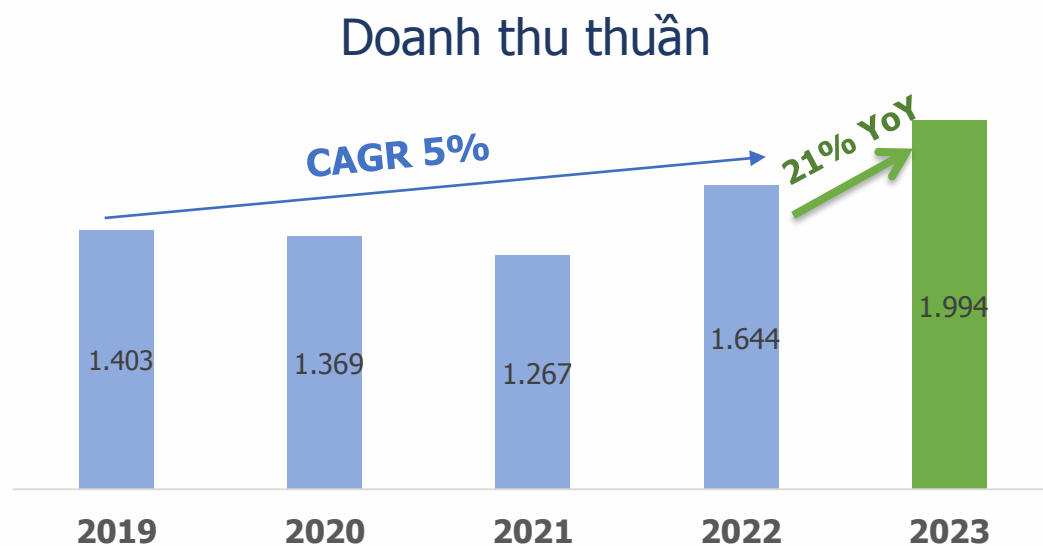
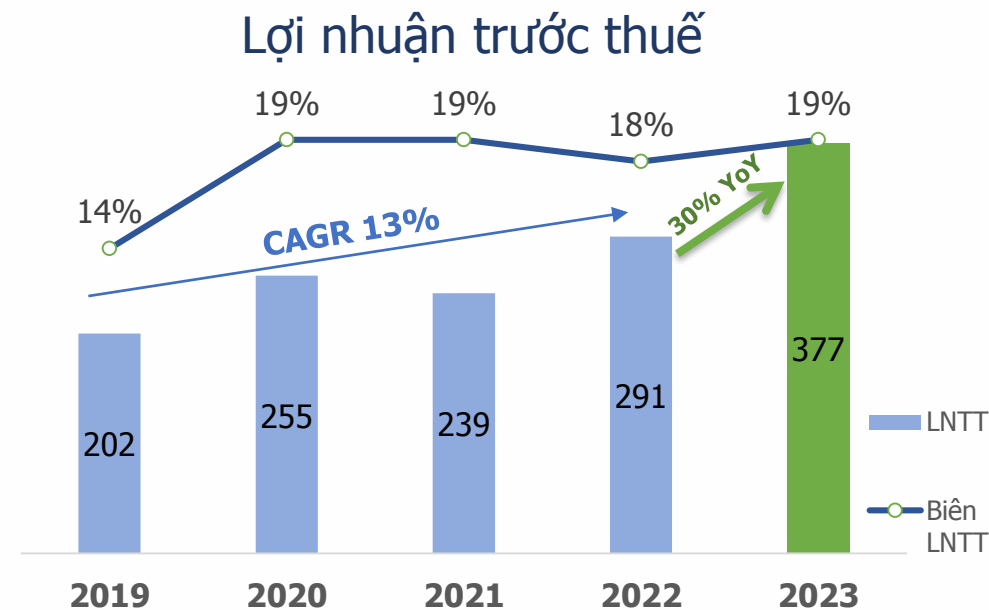
- Net revenue reached VND 1,994 Billion in 2023 with 53% contribution from OTC channel and 42.7% from ETC channel
- OTC sales increased by 8% YoY thanks to customer retention effort, network expansion and strong growth of key products
- ETC sales significantly outperformed the market with an impressive YoY growth of 40% thanks to the recovery of hospitals and expanded product portfolio with contribution of EU-GMP factories which has come into operation in recent years. IMP maintains No. 1 position in tier 2 of ETC tender market with 16.4% market share (1.8x of the 2<sup>nd</sup> local player)
- Antibiotics drugs remain IMP's core strength with 74% contribution in total revenue, but IMP is taking active measures to increase the revenue of non-antibiotics drugs.
- The EU-GMP factories (IMP2, IMP3, and IMP4) targeting the ETC channel have contributed higher to revenue and profits due to increased operational capacity growth. 03 EU-GMP factories still have significant room to capture market growth (esp. IMP2 and IMP4).

## ❑ **EBITDA margin in 2023 improved from 22% to 23% thanks to strong revenue growth leading to better economies of scale and higher operating leverage as well as effective cost saving initiatives.**

**Tốc độ tăng trưởng năm 2023 của IMP vượt trội so với bình quân các năm trước cả doanh thu và lợi nhuận.**

- Với 1.994 tỷ đồng doanh thu thuần, lợi nhuận trước thuế gần 377 tỷ đồng, tăng lần lượt 21% và 30% so với năm 2022. Kết quả này đã giúp Imexpharm vượt 14% mục tiêu doanh thu và vượt 8% chỉ tiêu lợi nhuận cả năm.

Đây cũng là kết quả cao nhất của Công ty cổ phần dược phẩm Imexpharm kể từ khi lên sàn HOSE (2006).

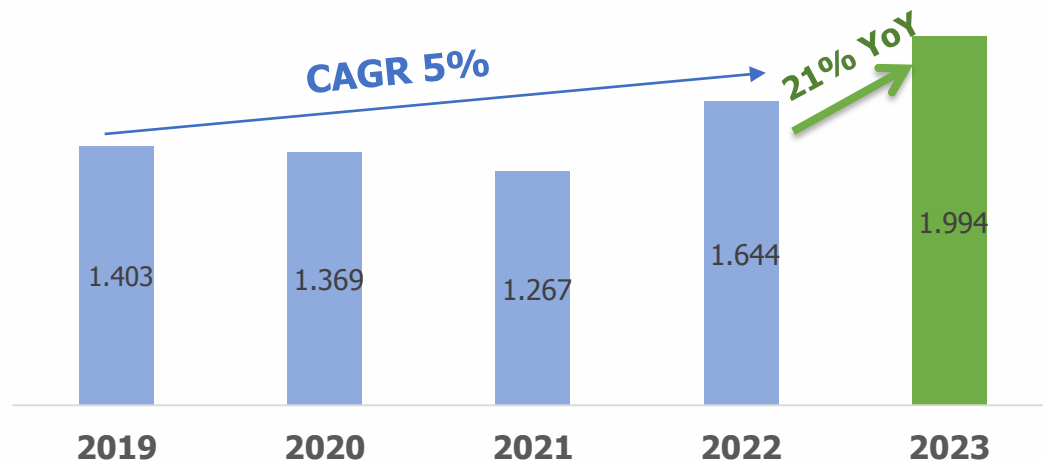


## IMP's growth rate in 2023 exceeds the average of previous years in both revenue and profit..

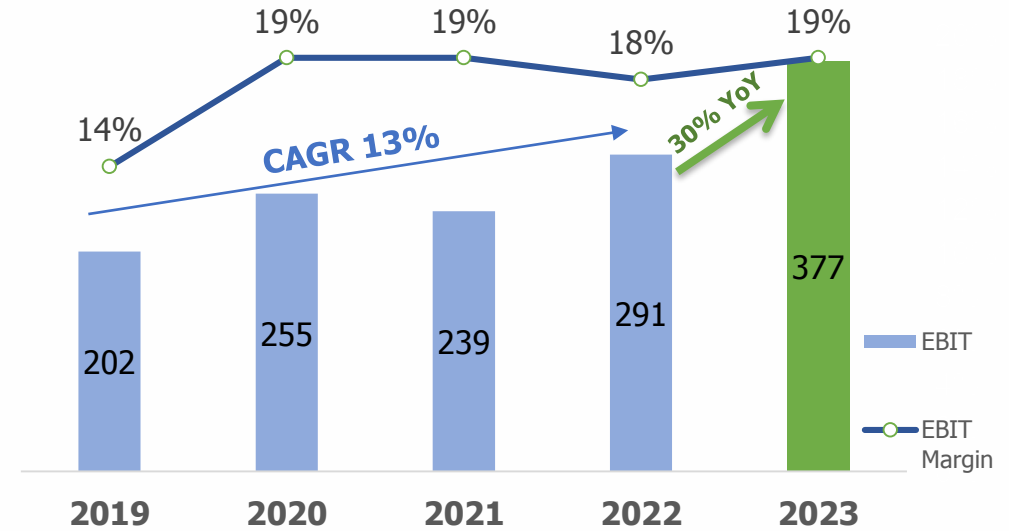
- With 1,994 billion VND in net revenue, pre-tax profit is nearly 377 billion VND, an increase of 21% and 30% respectively compared to 2022. This result has helped Imexpharm exceed its revenue target by 14% and exceed its profit target by 8%.

This is also the highest result of Imexpharm Corporation since it was listed on HOSE (2006).

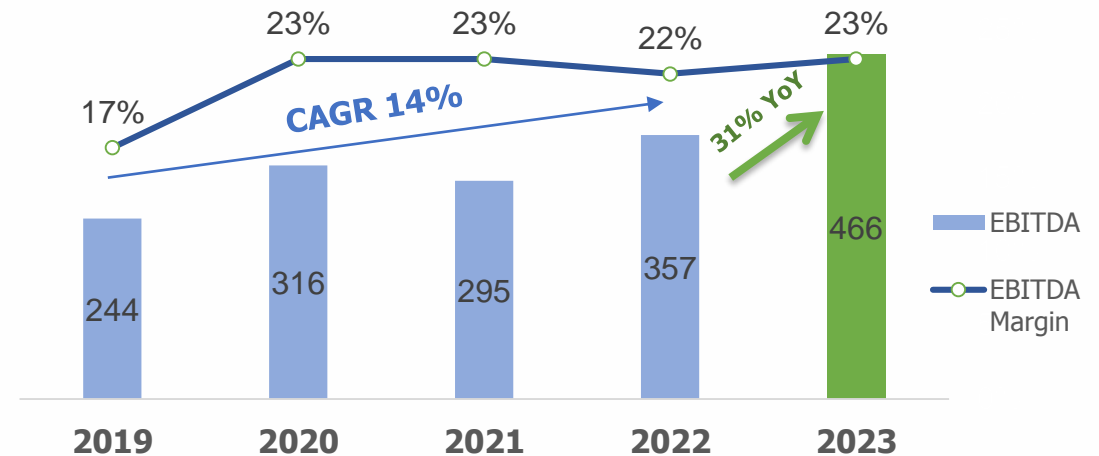
### Net Revenue



### Profit before tax

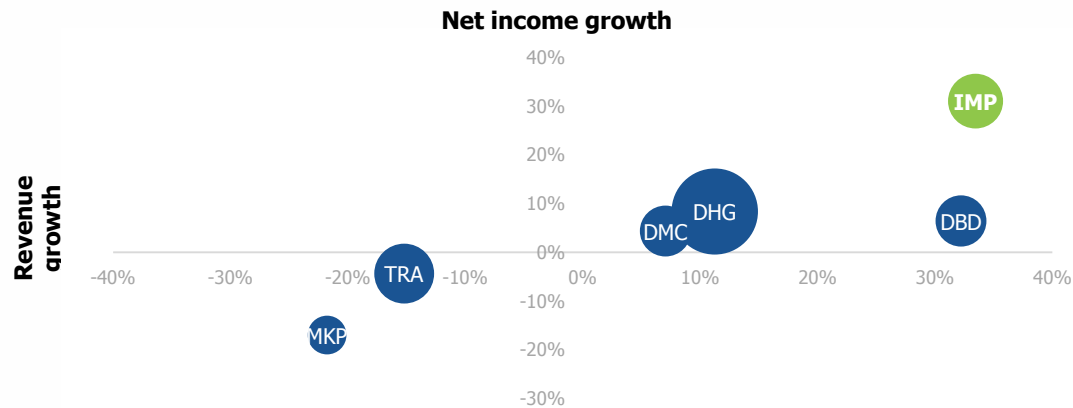


### EBITDA

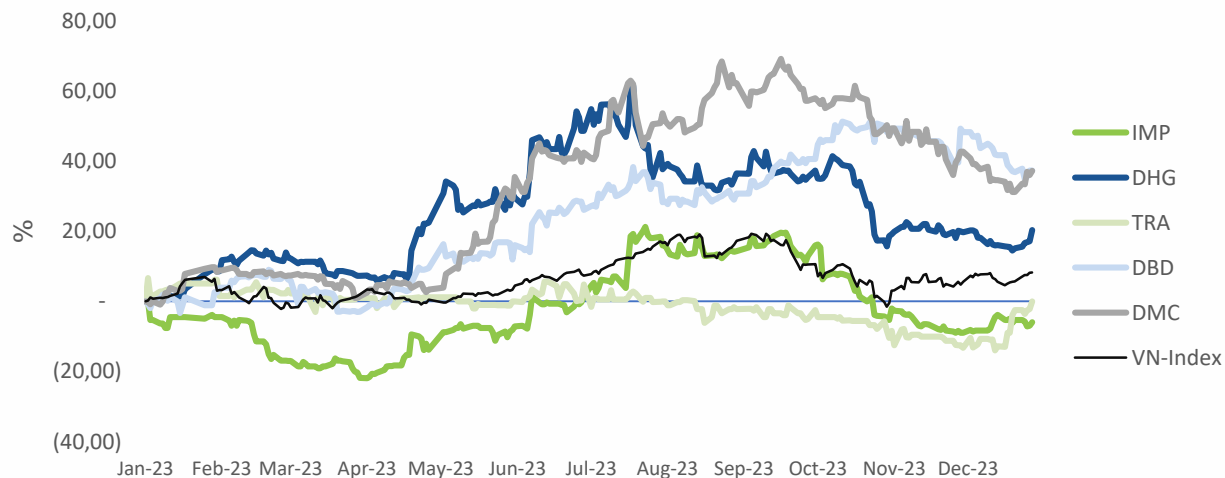




## 「 Tăng trưởng doanh thu và lợi nhuận của các công ty ngành dược đến tháng 9/2023 」



## 「 Diễn biến cổ phiếu của IMP và các doanh nghiệp cùng ngành 」



## □ Kết quả tài chính của IMP tốt hơn so với các đối thủ lớn và thị trường nói chung trong năm 2023

- Tổng doanh thu gộp đạt 2.113 tỷ đồng, tăng trưởng 26% so với mức tăng trưởng chung của toàn thị trường 8%. Doanh thu thuần đạt 1.994 tỷ đồng, tăng trưởng 21% so với cùng kỳ.
- Tăng trưởng doanh thu vượt trội nhờ chiến lược tập trung vào kênh ETC, kênh này tăng trưởng mạnh hơn so với kênh OTC (DHG, DMC, TRA ghi nhận tốc độ tăng trưởng thấp hơn nhiều do đóng góp doanh thu OTC cao hơn)
- Lợi nhuận vượt trội là nhờ các nhà máy EU-GMP của IMP (IMP2, IMP3 và IMP4) đạt tỷ lệ sử dụng cao hơn nhờ danh mục sản phẩm ETC

## □ Dù tăng mạnh hơn nhưng cổ phiếu IMP chưa thể hiện tốt như các công ty cùng ngành

「 Giá trị giao dịch cổ phiếu và Biến động giá cổ phiếu tính từ đầu năm 」

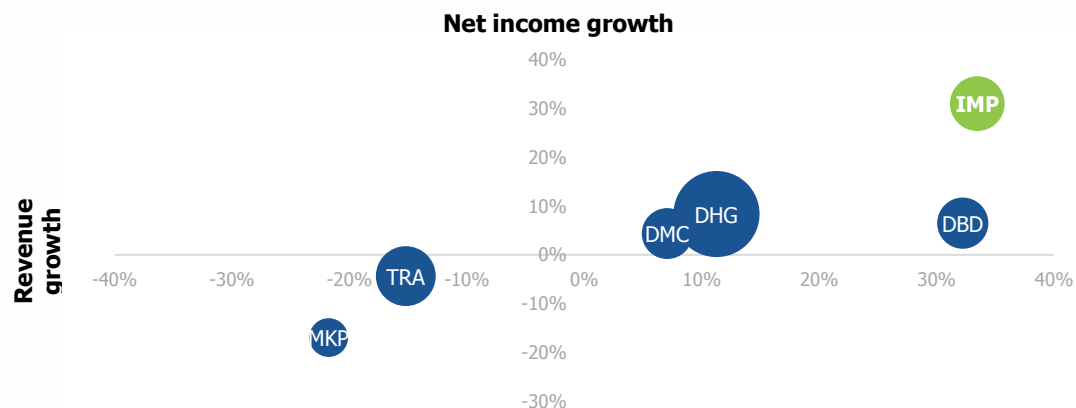
	IMP	DHG	TRA	DBD	DMC
Trung bình giá trị giao dịch hàng ngày (100.000 CP/ngày)	0,9	3,8	0,2	7,1	0,8
Biến động giá CP YTD	-5,98%	20,37%	0,00%	37,39%	37,23%

Nhận diện sự không tương ứng giữa biến động giá cổ phiếu với kết quả kinh doanh tích cực và để nâng cao nhận thức của nhà đầu tư về tiềm năng tăng trưởng của IMP -> Công ty sẽ tăng cường hoạt động IR trong thời gian tới:

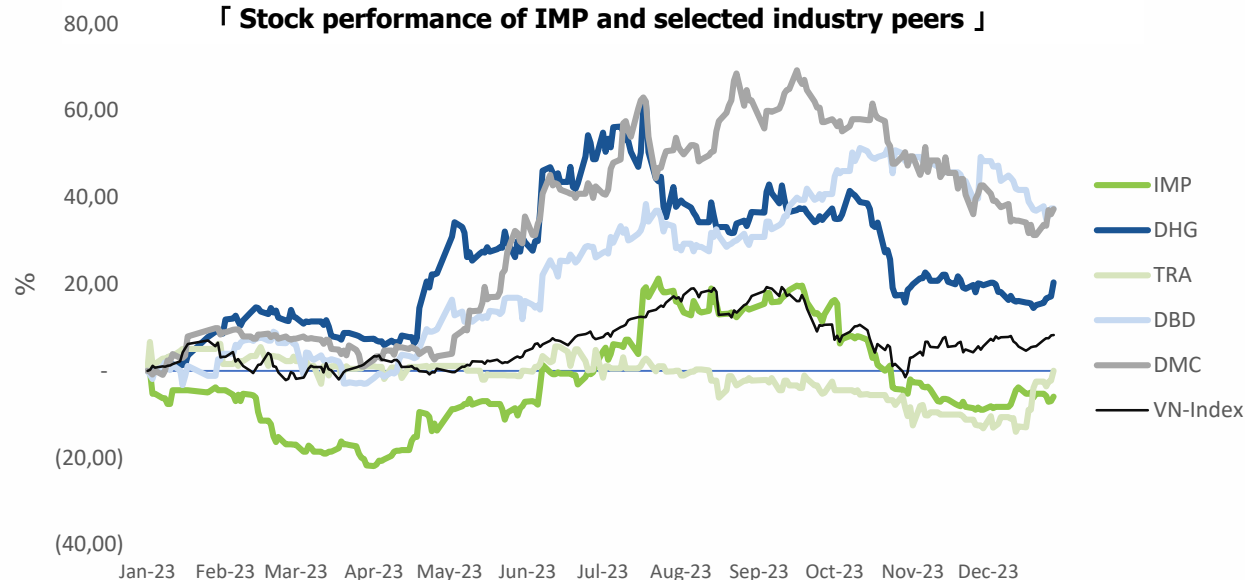
- Thu thập phản hồi từ nhà đầu tư và thị trường
- Cung cấp bản tin định kỳ về kết quả kinh doanh, dự án và chiến lược tương lai.
- Tổ chức hội nghị nhà đầu tư, công ty chứng khoán hàng quý
- Nâng cấp trang web IR để cung cấp thông tin chi tiết và dễ tiếp cận...

# Financial and stock performance

## 「 Top and bottom line growth, LTM till September 2023 」



## 「 Stock performance of IMP and selected industry peers 」



## ❑ IMP's financial results outperformed major competitors and the overall market by a wide margin

- Total gross revenue reached VND 2,113 billion, growing 26% compared to the overall market growth rate of 8%. Net revenue reached 1,994 billion VND, an increase of 21% over the same period.
- The revenue growth outperformance is thanks to the strategic focus on ETC channel, which has shown stronger growth compared to OTC channel (DHG, DMC, and TRA recorded a much lower growth rate due to higher OTC revenue contribution).
- The profit outperformance is thanks to IMP's EU-GMP factories (IMP2, IMP3, IMP4) gaining higher utilization rates<sup>2)</sup> because of their ETC-focused product portfolio.

## ❑ Despite the stronger performance, IMP's stock has not performed as well as that of other peers due to low liquidity

### 「 Stock trading value and price performance 」

	IMP	DHG	TRA	DBD	DMC
Avg. daily trading volume (100,000 share/day)	0.9	3.8	0.2	7.1	0.8
YTD stock performance	-5.98%	20.37%	0.00%	37.39%	37.23%

Identify the mismatch between stock price and positive business results and to improve investors' awareness of IMP's growth potential -> The company will increase IR activities in the near future :

- Collect feedback from investors and the market
- Provide periodic newsletters on business results, projects and future strategies
- Organize quarterly investor/analyst meetings
- Upgrade the IR website to provide detailed and accessible information...

## Hiệu suất tài chính

Doanh thu thuần

**1.994 tỷ VND**

▲ 21% YoY

Lợi nhuận trước thuế

**377 tỷ đồng**

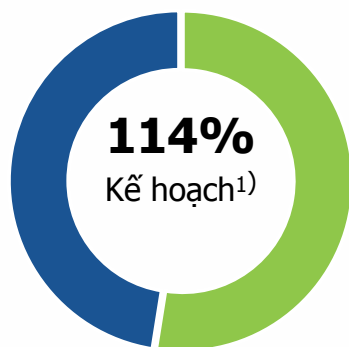
▲ 29% YoY

EBITDA

**466 tỷ đồng**

▲ 31 % YoY

Doanh thu thuần



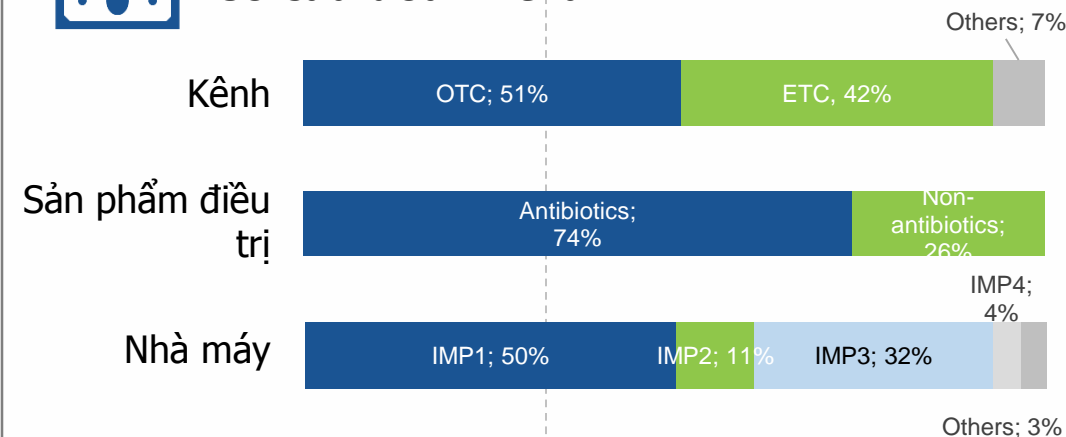
LNTT



## Hiệu suất hoạt động



### Cơ cấu doanh thu



### Hiệu suất Nhà máy

Nhà máy	Khối lượng (triệu đơn vị)	Tăng trưởng sv cùng kỳ
IMP1	857	-3%
IMP2	50,6	▲ 86%
IMP3	119	▲ 70%
IMP4	1	▲ 793%

1) Doanh thu thuần kế hoạch 2023: 1.750 tỷ VND, 2) LNTT kế hoạch 2023: 350 tỷ VND, 3) CMO, theo đơn đặt hàng và đấu thầu lao quốc gia

## 2023 key highlights

### Financial performance

Net revenue  
**VND1,994B**

▲ 21% YoY

Profit before tax

**VND377B**

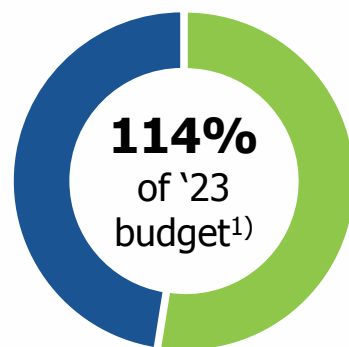
▲ 29% YoY

EBITDA

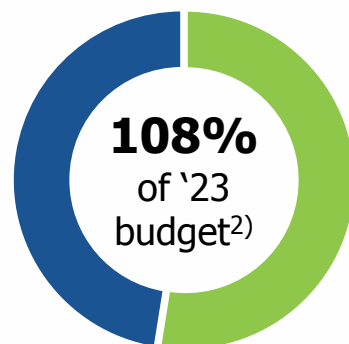
**VND466B**

▲ 31% YoY

Net revenue



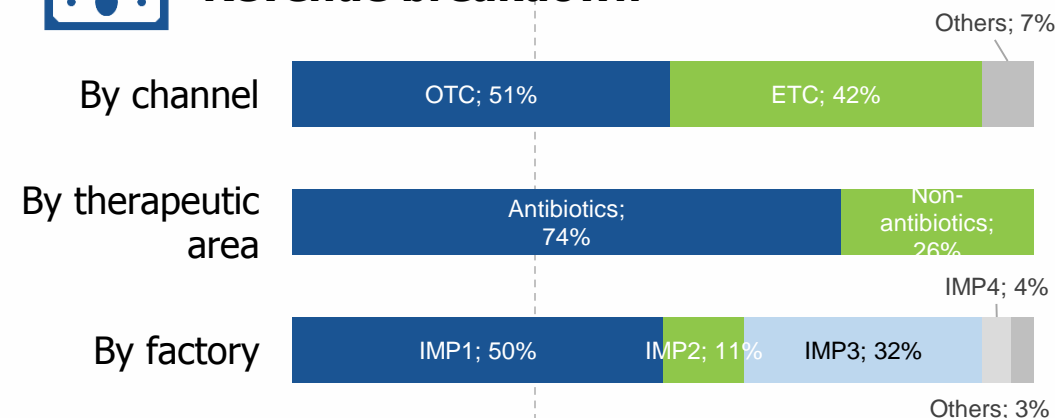
Profit before tax



### Operating performance



#### Revenue breakdown



#### Factory performance

Factory	Volume (Million units)	YoY growth
IMP1	857	-3%
IMP2	50.6	▲ 86%
IMP3	119	▲ 70%
IMP4	1	▲ 793%

1) Annual budget of VND1,750B, 2) Annual budget of VND350B, 3) CMO, by order, and tuberculosis national tender sales

## Kết quả hoạt động kinh doanh

### Tóm tắt Kết quả kinh doanh

(Tỷ đồng)	2022	2023	YoY
<b>Doanh thu gộp</b>	<b>1.676</b>	<b>2.113</b>	<b>26%</b>
OTC	1.024	1.083	6%
ETC Đối tác	399	696	74%
ETC-IMP	168	188	12%
Khác	86	146	70%
Giảm trừ doanh thu	32,6	119,8	267%
<b>Doanh thu thuần</b>	<b>1.643,7</b>	<b>1.994</b>	<b>21%</b>
Giá vốn hàng bán	946,4	1.183,5	25%
<b>Lợi nhuận gộp</b>	<b>697,4</b>	<b>810,5</b>	<b>16%</b>
(%)	42%	41%	
Chi phí bán hàng	269	309,9	15%
Chi phí quản lý DN	131,8	119,6	-9%
<b>Lợi nhuận trước thuế</b>	<b>291,4</b>	<b>377,3</b>	<b>29%</b>
Khấu hao	60,4	82,6	37%
<b>EBITDA</b>	<b>357</b>	<b>466</b>	<b>31%</b>
(%)	22%	23%	

- ❑ Tổng Doanh thu gộp đạt 2.113 tỷ đồng, tăng trưởng 26% so với mức tăng trưởng chung của toàn thị trường 8%.
- ❑ Doanh thu thuần đạt 1.994 tỷ đồng, tăng trưởng 21% so với cùng kỳ.
- ❑ 06 nhóm sản phẩm thương hiệu (Claminat – Ophamex – Bactamox – Cidetuss – Zanimex – Biocemet) đạt doanh số 107% so với chỉ tiêu năm 2023 và tăng trưởng 4% so với 2022.
- ❑ 02 nhóm sản phẩm Biocemet và Zanimex vượt chỉ tiêu năm 2023 lần lượt là 154% và 165%.
- ❑ OTC đóng góp 53% trong cơ cấu doanh thu của Imexpharm, điều đó đến từ việc nỗ lực giữ chân khách hàng, mở rộng mạng lưới và tăng trưởng mạnh mẽ các sản phẩm chủ lực.
- ❑ Doanh thu ETC Đối tác vượt trội đáng kể so với thị trường với mức tăng trưởng ấn tượng YoY 74% nhờ sự phục hồi của các bệnh viện và danh mục sản phẩm mở rộng.
- ❑ IMP duy trì thị phần số 1 tại thị trường đấu thầu ETC nhóm 2 (gấp 1,8 lần công ty thứ 2 - Tenamyd) nhờ năng lực sản xuất EU-GMP trong nước lớn nhất

1)  
「 11M23 ETC nhóm 2 – Top 5 công ty 」

	IMP	Tenamyd	Savipharm	PME <sup>2)</sup>	Stella-pharm
Giá trị thầu (tỷ VND)	981	538	536	350	263
Thị phần	16,4%	9,0%	9,0%	5,9%	4,4%

- ❑ Biên EBITDA trong năm 2023 được cải thiện từ 22% lên 23% nhờ doanh thu tăng trưởng mạnh dẫn đến lợi thế kinh tế theo quy mô tốt hơn và đòn bẩy hoạt động cao hơn cũng như các sáng kiến tiết kiệm chi phí hiệu quả.

1) Nguồn: IQVIA

## P&L Highlights

### P&L summary

(VND Bn)	2022	2023	YoY
<b>Gross revenue</b>	<b>1,676</b>	<b>2,113</b>	<b>26%</b>
OTC	1,024	1,083	6%
ETC	399	696	74%
Others	168	188	12%
Sales deductions	44	70	59%
<b>Net Revenue</b>	<b>1,643.7</b>	<b>1,994</b>	<b>21%</b>
Cost of Sales	946.4	1,183.5	25%
<b>Gross Profit</b>	<b>697.4</b>	<b>810.5</b>	<b>16%</b>
(%)	42%	41%	
Selling Expense	269	309.9	15%
G&A	131.8	119.6	-9%
<b>Profit before tax</b>	<b>291.4</b>	<b>377.3</b>	<b>29%</b>
Depreciation	60.4	82.6	37%
<b>EBITDA</b>	<b>357</b>	<b>466</b>	<b>31%</b>
(%)	22%	23%	

- ❑ Gross revenue reached 2,113 billion VND, increased by 26% compared to the overall market growth rate of 8%.
- ❑ Net revenue reached 1,994 billion VND, increased by 21% YoY.
- ❑ 06 brand product groups (Claminat – Ophamex – Bactamox – Cidetuss – Zanimex – Biocemet) have achieved sales of 107% compared to the 2023 target and increased by 4% compared to 2022.
- ❑ 02 products: Biocemet and Zanimex, have exceeded their 2023 targets by 154% and 165%, respectively.
- ❑ OTC has contributed 53% of Imexpharm's revenue structure, which comes from efforts to retain customers, expand the network and strongly grow key products.
- ❑ ETC-Partner revenue has significantly outperformed the market with an impressive 74% YoY growth thanks to the recovery of hospitals and an expanding product portfolio.
- ❑ IMP maintains No.1 market share in tier 2 of ETC tender market (1.8x of the 2<sup>nd</sup> player - Tenamyd) thanks to the largest local EU-GMP production capacity

1)

「 11M23 ETC tier 2 – Top 5 local players 」

	IMP	Tenamyd	Savipharm	PME <sup>2)</sup>	Stella-pharm
Tendered value (VND Bn)	981	538	536	350	263
M/S	16.4%	9.0%	9.0%	5.9%	4.4%

- ❑ EBITDA margin in 2023 improved from 22% to 23% thanks to strong revenue growth leading to better economies of scale and higher operating leverage as well as effective cost saving initiatives.

1) Source: IQVIA

- ❑ Tổng doanh thu gộp đạt 2.113 tỷ đồng; **tăng trưởng 26%** so với mức tăng trưởng chung của toàn thị trường 8%. Doanh thu thuần đạt 1.994 tỷ đồng tăng trưởng 21% so với cùng kỳ.
- ❑ IMP đứng **số 1 về kháng sinh** tại thị trường Việt Nam tính đến thời điểm hiện nay (bao gồm cả các công ty nước ngoài và nội địa).
- ❑ **Tái xét duyệt EU-GMP thành công** nhà máy IMP2 lần thứ 2 và IMP3 lần thứ 3.
- ❑ Nhà máy EU-GMP IMP4 đưa vào khai thác hiệu quả năm đầu tiên với doanh thu đạt gần 80 tỷ đồng.
- ❑ **11 MA EU** (Số đăng ký sản phẩm tại Châu Âu) được cấp trong năm 2023 cho 6 sản phẩm, trong đó có những sản phẩm khó như Ampicillin/Sulbactam.
- ❑ **Tái cơ cấu tổ chức Công ty** theo mô hình quản trị chuyên nghiệp.
- ❑ **Top các giải thưởng 2023:** Top 50 công ty niêm yết tốt nhất; Top 50 công ty kinh doanh hiệu quả nhất; Top 5 nơi làm việc tốt nhất Việt Nam trong ngành dược phẩm, thiết bị y tế và Chăm sóc sức khỏe; Giải thưởng Hội đồng quản trị của năm; Top 10 Quản trị công ty tốt nhất, Top 20 báo cáo thường niên tốt nhất.
- ❑ **Các hoạt động xuất khẩu được xúc tiến mạnh mẽ**, Công ty có gian hàng tham gia CPHI tại Barcelona; các hoạt động khảo sát các thị trường xuất khẩu tiềm năng như Campuchia, Myanmar, Mongolia...
- ❑ **Nâng cao năng lực sản xuất & sản xuất tinh gọn** với dự án tư vấn của EFESO cùng với rà soát hiệu quả toàn bộ hoạt động cung ứng và sản xuất, bán hàng, sử dụng vốn...
- ❑ Luôn **đảm bảo ổn định các chính sách lương thưởng** cho gần 1.500 CBNV trong năm 2023 trong tình hình kinh tế còn nhiều khó khăn và thách thức.

- ❑ Total gross revenue reached 2,113 billion VND; **increased by 26%** compared to the overall market growth of 8%. Net revenue reached 1,994 billion VND, increased by 21% YoY.
- ❑ **IMP ranks No. 1 in antibiotics** in the Vietnamese market to now (including both foreign and domestic companies).
- ❑ **Successfully re-approved EU-GMP** factory IMP2 for the 2nd time and IMP3 for the 3rd time.
- ❑ The EU-GMP IMP4 factory was put into effective operation in its first year with a revenue of nearly 80 billion VND.
- ❑ **11 EU MAs** (European Product Registration Numbers) were issued in 2023 for 6 products, including difficult products such as Ampicillin/Sulbactam.
- ❑ **Restructuring the Company's organization** according to a professional management model.
- ❑ **Top 2023 awards:** Top 50 best listed companies; Top 50 most effective business companies; Top 5 best places to work in Vietnam in the pharmaceutical; medical equipment and health care industries; Board of Directors of the Year Award; Top 10 Best Corporate Governance; Top 20 Best Annual Reports.
- ❑ **Export activities are strongly promoted:** IMP has a booth participating in CPHI in Barcelona; survey activities of potential export markets such as Cambodia, Myanmar, Mongolia...
- ❑ **Improve production capacity & lean production** with EFESO's consulting project along with effectively reviewing all supply and production activities, sales, capital use...
- ❑ Always **ensure stable salary and bonus policies** for nearly 1,500 employees in 2023 in a difficult and challenging economic situation.



## ❑ Mở rộng MA EU nhóm 1

Tích cực tăng số lượng giấy phép đăng ký lưu hành tại châu Âu (EU MA) để tham gia đấu thầu và cung ứng thuốc nhóm 1;

Đánh giá các cách tiếp cận khác nhau để phát triển MA Nhóm 1, từ tự sở hữu MA đến có MAH châu Âu bằng cách tự phát triển MA và nhận chuyển giao MA.

## ❑ Nhập khẩu/ Chuyển giao công nghệ

Hợp tác chuyển giao với các công ty dược hàng đầu tại Hàn Quốc và thế giới;

Mở rộng lĩnh vực điều trị mới thông qua việc hợp tác sản xuất, nhập khẩu với các đối tác Hàn Quốc và quốc tế.

## ❑ Phát triển kinh doanh toàn cầu

Xây dựng bước đầu tiên để đưa sản phẩm IMP ra thị trường nước ngoài;

Nghiên cứu và đưa ra các đề xuất để có thể sản xuất cho MNC toàn cầu;

Xây dựng đội ngũ phát triển toàn cầu vững mạnh và khai thác thị trường nước ngoài.

## ❑ Sáng kiến cải tiến

Phát triển danh mục đầu tư tiềm năng cho nhà máy mới (IMP5/6) và tiến hành chuyển đổi kỹ thuật số;

Đẩy mạnh thực hiện chiến lược và phối hợp giữa các phòng ban để phát triển kinh doanh.

## ❑ Tier-1 expansion/EU MA

Actively increase the number of EU-MAs to participate in tenders and supply Tier 1 drugs;

Considering different approaches to develop Tier-1 MA, from self-own the MA to having a European MAH by self-developing the MA and receiving MA transferred.

## ❑ Import/Tech transfer

Tech-transfer cooperation with leading Korean and international pharmaceutical companies;

Expansion of therapeutic area by cooperating with Korean and global partners for manufacturing and importing;

## ❑ Global business development

Building the very first step to bring IMP products to oversea markets;

Researching and making proposals to be able to produce for global MNC;

Building a strong Global Development team and exploit oversea market.

## ❑ New initiatives

Develop new potential portfolio for new facilities (IMP5/6) and conduct digital transformation;

Boost strategy implementation and coordination among departments to grow business.

Kính gửi Quý cổ đông, nhà đầu tư, chuyên viên phân tích và môi giới các công ty chứng khoán.

Chúng tôi trân trọng thông báo về việc tổ chức Analyst Meeting (AM) – Q1/2024 của Công ty Cổ phần dược phẩm Imexpharm như sau:

- Thời gian: 09 giờ 00 – 11 giờ 00 ngày thứ 6 (02/02/2024).
- Hình thức tổ chức: Online qua Zoom.
- Chương trình: Thảo luận về kết quả kinh doanh năm 2023 và kế hoạch năm 2024.
- Thời hạn kết thúc đăng ký: 26/01/2024
- Đăng ký tham dự và đặt câu hỏi: Quét QR code (*góc phải bên dưới*). Sau khi đăng ký thành công, bạn sẽ nhận được link Zoom vào email đã đăng ký.
- Cuộc họp: Trong suốt buổi họp, chỉ những câu hỏi đã được gửi trước đó sẽ được trả lời. Không có tính năng tương tác trực tuyến qua mic trong cuộc họp. Quý vị có thể đặt câu hỏi trong khung chat của Zoom, câu hỏi có sẽ được trả lời trong hoặc sau sự kiện.

Chúng tôi hiểu rằng việc này có thể tạo ra môi trường trao đổi thông tin hiệu quả hơn và giúp chúng ta tập trung vào những vấn đề quan trọng nhất.

Xin vui lòng liên hệ với chúng tôi nếu có bất kỳ câu hỏi hoặc yêu cầu nào khác.

Chân thành cảm ơn sự quan tâm và hợp tác của Quý vị.



## ANNOUNCEMENT: ANALYST MEETING QUARTER 1/2024

Dear shareholders, investors, analysts and brokers of securities companies.

We are pleased to announce the organization of Analyst Meeting (AM) – Q1/2024 of Imexpharm Corporation as follows:

- Time: 09:00 - 11:00 on Friday (February 2, 2024)
- Organization form: Online via Zoom
- Program: Discussion about business results in 2023 and plans for 2024
- Registration deadline: January 26, 2024
- Register to attend and ask questions: Scan the QR code (right corner below). After successful registration, you will receive a Zoom link to your registered email.
- Meeting: During the meeting, only previously submitted questions will be answered. There is no online interaction feature via mic during meeting. You can ask questions in the Zoom chat box, they will be answered during or after the meeting.

We understand that this can create a more effective communication environment and help us focus on what matters most.

Please contact us for any further questions or requests.

Sincerely thank you for your interest and cooperation.





**IMEXPHARM**

Sự cam kết ngay từ đầu

**THANK  
YOU!**